

Документ подписан простой электронной подписью
Информация о владельце:
ФИО: Трофимов Евгений Николаевич
Должность: Ректор
Дата подписания: 26.08.2026 17:56:07
Уникальный программный ключ:
c379adf0ad4f91cbbf106b7fc5323cc41cc52545



**Образовательное частное учреждение высшего образования
«Российская международная академия туризма»**

Факультет менеджмента туризма
Кафедра менеджмента и экономики

Принято Ученым Советом
24 июня 2026 г.
Протокол №02-06-03

УТВЕРЖДАЮ
Первый проректор
В.Ю. Питюков
23 июня 2026 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА ДИСЦИПЛИНЫ

«Маркетинг и коммуникации в туризме и гостеприимстве»
по направлению подготовки 38.04.02 «Менеджмент»
профиль «Управление устойчивым развитием предприятий туризма и индустрии гостеприимства»
квалификация (степень) выпускника – магистр
Б1.В.04

Рассмотрено и одобрено
на заседании кафедры
14 июня 2026 г., протокол №10

Разработчик: Рассохина Т.В.,
д.э.н., доцент, профессор кафедр
менеджмента и экономики

Рецензент: Гагарин А.В.,
директор по развитию ООО ТФ
«Вокруг света»

Химки 2026 г.

Рабочая программа дисциплины «Маркетинг и коммуникации в туризме и гостеприимстве» составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования (ФГОС ВО), обязательными при реализации основных профессиональных образовательных программ магистратуры по направлению подготовки 38.04.02 «Менеджмент» образовательными учреждениями высшего образования на территории Российской Федерации, имеющими государственную аккредитацию.

Рабочая программа составлена на основе основной профессиональной образовательной программы и предназначена для обучающихся по направлению 38.04.02 «Менеджмент», профиль «Управление устойчивым развитием предприятий туризма и индустрии гостеприимства» в качестве дисциплины части ОПОП, формируемой участниками образовательных отношений.

Рабочая программа рассмотрена и одобрена на заседании кафедры Менеджмента и экономики.

1. Цели и задачи дисциплины

Цель дисциплины – формирование у обучающихся компетенции ПК-1; средствами дисциплины «Маркетинг и коммуникации в туризме и гостеприимстве».

Задачи дисциплины:

1) способствовать формированию у обучающихся способности находить и оценивать новые рыночные возможности, формировать и оценивать бизнес-идеи, учитывать возможности и ограничения внешней среды для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии предприятий туризма и гостеприимства, проводить качественные и количественные маркетинговые исследования для обоснования бизнес-планов и проектов, для решения задач проникновения на новые рынки и освоения новой продукции.

2) развитие у обучающихся знаний, умений и навыков использования инструментов проектного управления создания и развития успешных брендов в сфере туризма и гостеприимства

3) способствовать формированию у обучающихся способности к разработке системы маркетинговых коммуникаций, организации и проведению коммуникационных кампаний в проектной деятельности туристической индустрии в международном, национальном и региональном масштабе

2. Перечень формируемых компетенций и индикаторов их достижения, соотнесенные с результатами обучения по дисциплине

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций, представленных в компетентностной карте дисциплины в соответствии с ФГОС ВО, компетентностной моделью выпускника, определенной вузом и представленной в ОПОП, и содержанием дисциплины (модуля):

Категория компетенций	Код и наименование компетенции	Код и наименование индикатора достижения компетенции	Результаты обучения
Информационно-аналитический; Организационно-управленческий; финансовый; предпринимательский; научно-исследовательский	ПК-1 Способен находить и оценивать новые рыночные возможности, формировать и оценивать бизнес-идеи, учитывать возможности и ограничения внешней среды для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии туристических дестинаций, предприятий ту-	ПК-1.1. Анализирует и оценивает рыночные возможности с целью формирования и оценки бизнес-идеи. ПК-1.2. Проводит анализ внешней среды (возможности и ограничения) с целью разработки эффективной маркетинговой стратегии организации и реализации эффективной	- Знает технологии маркетинговых исследований в туристском и гостиничном бизнесе, методы анализа и оценки рыночных возможностей и формирования бизнес-идеи для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии в управлении устойчивым развитием предприятий. - Умеет проводить качественные и количественные маркетинговые исследования для обоснования бизнес-планов и проектов,

	ристкой индустрии, сетей предприятий, проводить качественные и количественные маркетинговые исследования для обоснования бизнес-планов и проектов, для решения задач проникновения на новые, в том числе ориентированные на принципы "зеленой экономики"	маркетинговой стратегии туристских дестинаций, предприятий туристской индустрии, сетей предприятий ПК-1.3. Проводит маркетинговые исследования (качественные и количественные) для обоснования бизнес-планов и проектов, для решения задач проникновения на новые, в том числе ориентированные на принципы "зеленой экономики".	для решения задач проникновения на новые рынки и освоения новой продукции, методами оценки динамики факторов внешней и внутренней среды. -Владеет методами разработки маркетинговых стратегий и реализации маркетинговых исследований, проектной деятельности, создания бизнес-планов и проектов для решения задач проникновения на новые рынки и освоения новой продукции.
--	--	--	--

3. Место дисциплины в структуре ОПОП и этапы формирования компетенций

Дисциплина «Маркетинг и коммуникации в туризме и гостеприимстве» относится к дисциплинам по выбору части ОПОП, формируемой участниками образовательных отношений. Компетенции, формируемые дисциплиной «Маркетинг и коммуникации в туризме и гостеприимстве», также формируются и на других этапах в соответствии с учебным планом.

4. Объем дисциплины и виды учебной работы

4.1. Очная форма обучения

Вид учебной работы	Всего часов	Семестры	
		3	-
Контактная работа обучающихся с преподавателем, в том числе:			-
занятия лекционного типа (ЗЛТ)	14	14	-
лабораторные работы (ЗСТ (ЛР))			-
практические занятия (ЗСТ ПР)	18	18	-
в том числе на практическую подготовку обучающихся	4	4	
групповые консультации, и (или) индивидуальную работу обучающихся с педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях (в том числе индивидуальные консультации) (ГК)	2	2	-
групповые консультации по подготовке курсового проекта (работы)			-

Вид учебной работы	Всего часов	Семестры	
		3	-
контактная работа при проведении промежуточной аттестации (в том числе при оценивании результатов курсового проектирования (выполнения курсовых работ) (ПА конт)	2	2	-
Самостоятельная работа обучающегося (СРО), в том числе	110	110	-
СРуз - самостоятельная работа обучающегося при подготовке к учебным занятиям и курсовым проектам (работам)	84	84	-
СРпа - самостоятельная работа обучающегося при подготовке к промежуточной аттестации	34	34	-
Форма промежуточной аттестации (экзамен, зачет с оценкой, зачет)	экзамен		
Общая трудоемкость дисциплины: часы зачетные единицы	180 5	180 5	-

4.2. Заочная форма обучения

Вид учебной работы	Всего часов	Курсы 2,3	
		ЗС	ЛС
Контактная работа обучающихся с преподавателем, в том числе:	18		
занятия лекционного типа (ЗЛТ)	6	4	2
лабораторные работы (ЗСТ (ЛР))			
практические занятия (ЗСТ ПР)	8	6	2
в том числе на практическую подготовку обучающихся	4	4	
групповые консультации, и (или) индивидуальную работу обучающихся с педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях (в том числе индивидуальные консультации) (ГК)	2		2
групповые консультации по подготовке курсового проекта (работы)			
контактная работа при проведении промежуточной аттестации (в том числе при оценивании результатов курсового проектирования (выполнения курсовых работ) (ПА конт)	2		2
Самостоятельная работа обучающегося (СРО), в том числе	158	58	100
СРуз - самостоятельная работа обучающегося при подготовке к учебным занятиям и курсовым проектам (работам)		49	91
СРпа - самостоятельная работа обучающегося при подготовке к промежуточной аттестации	18	9	9
Форма промежуточной аттестации (экзамен, зачет с оценкой, зачет)	экзамен		

Вид учебной работы	Всего часов	Курсы 2,3	
		ЗС	ЛС
Общая трудоемкость дисциплины: часы	180	72	108
зачетные единицы	5	2	3

5. Содержание дисциплины

5.1. Содержание разделов и тем дисциплины

№ п/п	Наименование раздела дисциплины	Содержание раздела
1	Сущность и система современного маркетинга в сфере туризма и гостеприимства	Стратегический маркетинг в проектном управлении. Сущность и структура системы маркетинга проекта, маркетинговые практики управления проектами, процессы управления клиентскими отношениями. Функции маркетинга проекта. Распределение ролей в командах управления проектами – маркетолог/ менеджер. Современная маркетинговая теория. Концепция экономики впечатлений. Jobs to be Done – теория поведения потребителей. Потребительские тренды современного общества. Структура системы маркетинга проекта. Маркетинговая политика предприятий туризма и гостеприимства. Взаимосвязь маркетинга с другими функциями и подсистемами управления.
2	Маркетинговые исследования .	Методы анализа и оценки рыночных возможностей и формирования бизнес-идеи для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии в рамках проектной деятельности. Анализ внешней и внутренней среды проекта, анализ продукции проекта. Качественные и количественные маркетинговые исследования для обоснования бизнес-планов и проектов, для решения задач проникновения на новые рынки и освоения новой продукции. Применение информационных систем и платформенных технологий при проведении маркетинговых исследований.

3	Разработка маркетинговой стратегии предприятия туризма и гостеприимства. Создание и развитие успешного бренда.	Структура деятельности по разработке маркетинговой стратегии проекта. Ключевые маркетинговые стратегии. Определение целевых позиций продукции проекта. Планирование жизненного цикла продукции проекта. Разработка основных направлений маркетинга. Маркетинговые решения в зависимости от жизненного цикла продукта. Программа маркетинга проекта. Бюджет маркетинга. Методы и инструменты брендинга, создания и развития успешного бренда. Инструменты проектного управления создания и развития успешного бренда на примере мировых практик. Технологии бренд-менеджмента с использованием эффективных инструментов проектного управления.
4	Формирование системы управления коммуникациями в проектной деятельности организаций на основе маркетинга взаимодействия	Системы маркетинговых коммуникаций в рамках проектной деятельности, в том числе по созданию и развитию бренда. Организация и проведение коммуникационных кампаний в рамках реализации проектной деятельности. Стейкхолдеры проекта. PR- и медиа технологии при проведении коммуникационных кампаний в проектной деятельности. Особенности коммуникационной маркетинговой деятельности в цифровой экономике. Платформенные и экосистемные отношения. Медиапланирование. Оценка маркетинговой активности проекта.

5.2. Разделы дисциплин и виды занятий

5.2.1. Очная форма обучения

№	Наименование разделов и тем дисциплины	Формируемая компетенция	Всего часов	Контактная работа с обучающимися (час.)					СРО
				Итого	в том числе				
					ЗЛТ	ЗСТ (ЛР)	ЗСТ (ПР/ПП)	ГК/ПА	
1	Сущность и система современного маркетинга в сфере туризма и гостеприимства	ПК-1	54	18		8	10		36
2	Маркетинговые исследования	ПК-1	42	8		6	2		34
3	Разработка маркетинговой стратегии предприятия туризма и гостеприимства. Созда-	ПК-1	42	8		4	4		34

	ние и развитие успешного бренда.								
4	Формирование системы управления коммуникациями в проектной деятельности организаций на основе маркетинга взаимодействия	ПК-1	42	8		4	4		34
	Групповые консультации, и (или) индивидуальную работу обучающихся с педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях (в том числе индивидуальные консультации) (ГК)	ПК-1	2					2	
	Форма промежуточной аттестации (экзамен)	ПК-1	2					2	34
	Всего часов		216						172

5.2.2. Заочная форма обучения

№	Наименование разделов и тем дисциплины	Формируемая компетенция	Всего часов	Контактная работа с обучающимися (час.)					СРО
				Итого	в том числе				
					ЗЛТ	ЗСТ (ЛР)	ЗСТ (ПР/ПП)	ГК/ПА	
1	Сущность и система современного маркетинга в сфере туризма и гостеприимства	ПК-1	52		2		2		48
2	Маркетинговые исследования	ПК-1	52		2		2/2		48
3	Разработка маркетинговой стратегии предприятия туризма и гостеприимства. Создание и развитие успешного бренда.	ПК-1	52		2		2/2		48
4	Формирование системы управления коммуникациями в проектной деятельности организаций на основе маркетинга взаимодействия	ПК-1	52		2		2		48
	Групповые консультации, и (или) индивидуальную работу обучающихся с педагогическими работниками организации и (или) лицами, привлекаемыми организацией к реализации образовательных программ на иных условиях (в том числе индивидуальные консультации) (ГК)	ПК-1	2					2	
	Форма промежуточной аттестации (экзамен)	ПК-1	4						4
	Всего часов		216						196

6. Контактная и самостоятельная работа обучающихся

Контактная работа при проведении учебных занятий по дисциплинам (модулям) включает в себя: занятия лекционного типа (лекции и иные учебные занятия, предусматривающие преимущественную передачу учебной информации педагогическими работниками РМАТ и (или) лицами, привлекаемыми РМАТ к реализации образовательных программ на иных условиях, обучающимся) и (или) занятия семинарского типа (семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и иные аналогичные занятия), и (или) групповые консультации, и (или) индивидуальную работу обучающихся с педагогическими работниками РМАТ и (или) лицами, привлекаемыми РМАТ к реализации образовательных программ на иных условиях (в том числе индивидуальные консультации).

Занятия лекционного типа проводятся в соответствии с объемом и содержанием, представленным в таблице раздела 5.

При проведении учебных занятий по дисциплине обеспечивается развитие у обучающихся навыков командной работы, межличностной коммуникации, принятия решений, лидерских качеств (включая при необходимости проведение интерактивных лекций, групповых дискуссий, ролевых игр, тренингов, анализ ситуаций и имитационных моделей, содержание дисциплины (модуля) составлено на основе результатов научных исследований, проводимых РМАТ, в том числе с учетом региональных особенностей профессиональной деятельности выпускников и потребностей работодателей).

6.1. Занятия семинарского типа (семинары, практические занятия, практикумы, лабораторные работы, коллоквиумы и др.)

Тема 2. Маркетинговые исследования

Цель занятия: изучение и освоение методов анализа и оценки рыночных возможностей и формирования бизнес-идеи для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии.

Компетенции: ПК-1,

Тип занятия: семинар

Форма проведения: семинар с использованием технологии учебного сотрудничества

Основная тема для обсуждения:

Вопросы для обсуждения:

Методы анализа и оценки рыночных возможностей и формирования бизнес-идеи для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии в рамках проектной деятельности.

Анализ внешней и внутренней среды проекта, анализ продукции проекта.

Качественные и количественные маркетинговые исследования для обоснования бизнес-планов и проектов, для решения задач проникновения на новые рынки и освоения новой продукции.

Применение информационных систем и платформенных технологий при проведении маркетинговых исследований.

Подготовка к самостоятельной работе с сервисом Яндекс статистика

Тема 3. Разработка маркетинговой стратегии проекта. Создание и развитие успешного бренда.

Цель занятия: Изучение истории рекламной практики и обзор основ продвижения и реализации туристского продукта.

Компетенции: ПК-1,

Тип занятия: семинар

Форма проведения: дискуссия, индивидуальный проект

Основная тема (либо проблема) для обсуждения:

Вопросы для обсуждения:

Ключевые маркетинговые стратегии.

Определение целевых позиций продукции проекта.

Планирование жизненного цикла продукции проекта.

Разработка основных направлений маркетинга.

Маркетинговые решения в зависимости от жизненного цикла продукта.

Программа маркетинга проекта. Бюджет маркетинга проекта.

Методы и инструменты брендинга, создания и развития успешного бренда.

Инструменты проектного управления создания и развития успешного бренда на примере мировых практик.

Технологии бренд-менеджмента с использованием эффективных инструментов проектного управления.

Подготовка к самостоятельной работе выполнение индивидуального проекта на выявление сформированности умений выявлять и анализировать особенности.

Тема 4. Формирование системы управления коммуникациями в проектной деятельности организаций на основе маркетинга взаимодействия

Цель занятия: освоение умений по созданию системы маркетинговых коммуникаций в рамках проектной деятельности.

Компетенции: ПК-1,

Тип занятия: семинар

Форма проведения: мозговой штурм

Основная тема (либо проблема) для обсуждения: Разработка медиаплана проекта

Вопросы для обсуждения:

Системы маркетинговых коммуникаций в рамках проектной деятельности, в том числе по созданию и развитию бренда.

Организация и проведение коммуникационных кампаний в рамках реализации проектной деятельности.

Стейкхолдеры проекта.

PR- и медиа технологии при проведении коммуникационных кампаний в проектной деятельности.

Особенности коммуникационной маркетинговой деятельности в цифровой экономике.

Платформенные и экосистемные отношения.

Медиапланирование.

Оценка маркетинговой активности проекта.

6.2. Самостоятельная работа обучающихся

Тема 1. Сущность и система современного стратегического маркетинга предприятий туризма и гостеприимства

Вид работы: изучение литературы по теме.

Подготовка эссе на тему «Отличие функционала маркетолога предприятия/организации, управляющего проектом маркетолога проекта».

Тема 2. Маркетинговые исследования

Вид работы: изучение литературы по теме, подготовка к семинарскому занятию.

Вопросы для подготовки к дискуссии:

Методы анализа и оценки рыночных возможностей и формирования бизнес-идеи для разработки и реализации эффективной маркетинговой стратегии в рамках проектной деятельности. Анализ внешней и внутренней среды проекта, анализ продукции проекта. Качественные и количественные маркетинговые исследования для обоснования бизнес-планов и проектов, для решения задач проникновения на новые рынки и освоения новой продукции. Применение информационных систем и платформенных технологий при проведении маркетинговых исследований.

Подготовка к выполнению индивидуального проекта на выявление сформированности умений. Индивидуальный проект на тему: «Анализ ключевых маркетинговых индикаторов проекта посредством использования инструментария Яндекс статистика»

Тема 3. Разработка маркетинговой стратегии предприятий туризма и гостеприимства. Создание и развитие успешного бренда.

Вид работы: изучение литературы по теме, подготовка к семинарскому занятию.

Темы докладов (в форме презентации):

Ключевые маркетинговые стратегии.

Определение целевых позиций продукции проекта.

Планирование жизненного цикла продукции проекта.

Разработка основных направлений маркетинга.

Маркетинговые решения в зависимости от жизненного цикла продукта.

Программа маркетинга проекта.

Бюджет маркетинга проекта.

Вид работы: изучение литературы по теме, подготовка к семинарскому занятию.

Групповой проект по разработке основных элементов бренда проекта и его внедрению (по выбору студента)

Тема 4. Формирование системы управления коммуникациями в проектной деятельности организаций на основе маркетинга взаимодействия и устойчивого развития

Вид работы: изучение литературы по теме, подготовка к семинарскому занятию.

Подготовка к выполнению группового проекта на выявление сформированности умений.

Групповой мозговой штурм – «Разработка маркетинговой стратегии предприятия туризма или гостеприимства»

6.3. Методические рекомендации по самостоятельной работе обучающихся и подготовке к промежуточной аттестации

Методические рекомендации по самостоятельной работе составлены с целью оптимизации процесса освоения обучающимися учебного материала.

Самостоятельная работа обучающегося направлена на углубленное изучение разделов и тем рабочей программы и предполагает изучение литературных источников, выполнение домашних заданий и контрольных работ, проведение исследований разного характера. Работа основывается на анализе материалов, публикуемых в интернете, а также реальных фактов, личных наблюдений.

Самостоятельная работа обучающегося над усвоением материала по дисциплине может выполняться в читальном зале РМАТ, специально отведенных для самостоятельной работы помещениях, посредством использования электронной библиотеки и ЭИОС РМАТ.

Содержание и количество самостоятельной работы обучающегося определяется учебным планом, методическими материалами и указаниями преподавателя.

Также самостоятельная работа включает подготовку и анализ материалов по темам пропущенных занятий.

Самостоятельная работа во внеаудиторное время включает:

- работу с лекционным материалом, предусматривающую проработку конспекта лекций;
- изучение учебной и научной литературы;
- поиск (подбор) и обзор литературы, электронных источников информации по индивидуально заданной проблеме курса, написание доклада, исследовательской работы по заданной проблеме;
- выполнение задания по пропущенной или плохо усвоенной теме;
- подготовку к практическим занятиям;
- подготовка к промежуточной аттестации.

В зависимости от выбранных видов самостоятельной работы студенты самостоятельно планируют время на их выполнение. Предлагается равномерно распределить изучение тем учебной дисциплины.

7. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств по дисциплине разработан в соответствии с Методическими рекомендациями и является составной частью ОПОП.

8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

8.1. Основная литература

1. Скобкин, С. С. Маркетинг и продажи в гостиничном бизнесе : учебник для вузов / С. С. Скобкин. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 212 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15696-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/598757>
2. Скобкин, С. С. Маркетинг и продажи в гостиничном бизнесе : учебник для вузов / С. С. Скобкин. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 212 с. —

(Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15696-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/598757>

3. Баумгартен, Л. В. Маркетинг гостиничного предприятия : учебник для вузов / Л. В. Баумгартен. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 339 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-00581-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/598455>

4. Шубаева, В. Г. Маркетинг в туристской индустрии : учебник и практикум для вузов / В. Г. Шубаева, И. О. Сердобольская. — 2-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 120 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-08449-8. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/584113>

5. Синяева, И. М. Маркетинг : учебник для вузов / И. М. Синяева, О. Н. Жильцова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 487 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16789-4. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/559758>

6. Коль, О. Д. Маркетинг в туристской индустрии : учебник и практикум для вузов / О. Д. Коль. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 342 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16269-1. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/583687>

8.2 Дополнительная литература:

1. Кирьянова, Л. Г. Маркетинг и брендинг туристских дестинаций : учебное пособие для вузов / Л. Г. Кирьянова. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 231 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-20083-6. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/557540>

2. Чернопяттов, А. М. Маркетинг: учебник / А. М. Чернопяттов. — 2-е изд., стер. — Москва; Берлин : Директ-Медиа, 2022. <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=564259>

3. Моуат, Д. Видеомаркетинг. Стратегия, контент, производство=Video marketing strategy. Harness the power of online video to drive brand growth / Д. Моуат; ред. Н. Ворыханова; пер. с англ. М. Мацковской. — Москва: Альпина Паблишер, 2024. <https://biblioclub.ru/index.php?page=book&id=570421>

4. Маркетинг в отраслях и сферах деятельности : учебник и практикум для вузов / под общей редакцией С. В. Карповой, С. В. Мхитаряна. — Москва : Издательство Юрайт, 2026. — 396 с. URL: <https://urait.ru/bcode/583876>

5. Джанджугазова, Е. А. Маркетинговые технологии в туризме: маркетинг туристских территорий : учебник для среднего профессионального образования / Е. А. Джанджугазова. — 4-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2025. — 205 с. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/569498>

9. Обновляемые современные профессиональные базы данных и информационные справочные системы

9.1. Обновляемые современные профессиональные базы данных

1. Государственная автоматизированная информационная система «Управление» (ГАС «Управление») - <http://gasu.gov.ru/>

2. Официальный интернет-портал правовой информации - <http://www.pravo.gov.ru/>

3. Федеральная государственная информационная система «Национальная электронная библиотека» (ФГИС НЭБ) - <https://rusneb.ru/>

4. Официальный сайт Министерства экономического развития - <https://www.economy.gov.ru>;
5. Единая межведомственная информационно-статистическая система (ЕМИСС) - <https://www.fedstat.ru/>
6. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики - <https://rosstat.gov.ru>;
7. Портал открытых данных Российской Федерации - <http://data.gov.ru/>
8. Федеральная антимонопольная служба - <http://www.fas.gov.ru>;
9. Федеральная служба государственной регистрации, кадастра и картографии - <http://www.rosreestr.ru>;
10. Национальные проекты - <https://национальныепроекты.пф/projects/turizm>
11. Официальный сайт Федеральной службы по надзору в сфере защиты прав потребителей и благополучия человека (Роспотребнадзор) - <https://www.rospotrebnadzor.ru>;
12. АИС «Платформа открытых данных» - <https://opendata.mkrf.ru/>
13. Единая информационная система в сфере закупок (ЕИС) - <https://zakupki.gov.ru/epz/main/public/home.html>
14. ГИИС «Электронный бюджет» - <http://budget.gov.ru/>
15. Портал государственных и муниципальных учреждений (Портал ГМУ) - <https://bus.gov.ru/pub/home>
16. Государственная автоматизированная система правовой статистики (ГАС ПС) - <http://crimestat.ru/>
17. Федеральная государственная информационная система «Наша природа» (ФГИС «Наша природа») - <https://priroda-ok.ru/>
18. Единый портал внешнеэкономической информации России - <http://www.ved.gov.ru/>
19. Единая государственная информационная система учета результатов научно-исследовательских, опытно-конструкторских и технологических работ гражданского назначения (ЕГИСУ НИОКТР) - <https://rosrid.ru/>
20. Электронная библиотечная система Деловые средства массовой информации - Polpred.com
21. Global Advanced Research Journals - Международная реферативная база данных научных изданий - <https://garj.org/>
22. Электронный портал по проблемам утилизации отходов - <https://ecoportus.ru/>
23. Электронная научная и техническая библиотека - <https://ellib.gpntb.ru/>
24. Единая государственная информационная система социального обеспечения (ЕГИССО) - egisso.ru
25. <https://welcomezone.ru> - Профессиональная база данных в сфере гостеприимства;
26. <https://www.economy.gov.ru/material/directions/turizm> – Официальный сайт Министерства экономического развития, раздел «Туризм»;
27. <https://rosstat.gov.ru/statistics/turizm> - Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики, раздел «Туризм»;
28. <https://rosstat.gov.ru/ps/tourism/> - Статистика туризма в России (Росстат);
29. <https://russpass.ru> – Цифровая экосистема в туризме (Набор услуг для планирования путешествий по России и участников туристской отрасли);
30. <https://fsa.gov.ru/use-of-technology/elektronnye-reestry> - Реестры объектов туристской индустрии Федеральной службы по аккредитации;
31. <https://www.economy.gov.ru/material/directions/turizm> - Реестры в туризме Мини-

стерства экономического развития;

32. <https://национальныепроекты.рф/projects/turizm> - Национальный проект «Туризм и индустрия гостеприимства»;

33. <https://www.rst.gov.ru> – Официальный сайт Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии;

34. <http://www.rostourunion.ru/> - официальный сайт отраслевого объединения, в которое входят туроператоры, турагентства, гостиницы, санаторно-курортные учреждения, транспортные, страховые, консалтинговые, IT-компании, учебные заведения, СМИ, общественные и иные организации в сфере туризма;

35. <https://persona-grata.ru/yuridicheskie-uslugi/turbiznes-2023-trebovaniya-zakonodatelstva/gosty-v-sfere-turizma> - Национальные стандарты в сфере туризма;

36. <https://russia.travel> - Информационный портал о туризме в России;

37. <https://www.unwto.org/ru> - Официальный сайт Всемирной туристской организации;

38. <https://туризм.рф> - Официальный сайт Корпорации «Туризм.рф»;

39. <https://www.tourdom.ru> - Профессиональный портал о туризме;

40. <https://profi.travel> - Профессиональный портал о туризме «Profi Travel»;

41. <https://tonkosti.ru> - Портал «Тонкости туризма»;

42. <https://www.tourdom.ru/hotline> - Электронный журнал «Горячая линия. Туризм»;

43. <https://hospitalityguide.ru> - Hospitality Guide - Деловой портал об индустрии гостеприимства;

44. <https://www.frontdesk.ru> - Сообщество профессионалов гостиничного бизнеса;

45. <https://hoteliernews.ru> - Информационный портал о гостиничном бизнесе;

46. <https://www.atorus.ru> - Официальный сайт Ассоциации туроператоров России;

47. <https://agipe.ru> - Официальный сайт Ассоциации гидв-переводчиков, экскурсоводов и турменеджеров;

48. <https://www.tourismsafety.ru> - Официальный сайт Ассоциации "Безопасность туризма";

49. <https://ocig.ru> - Официальный сайт Общероссийского союза индустрии гостеприимства;

50. <https://rha.ru> - Официальный сайт Российской гостиничной ассоциации;

51. <https://favt.gov.ru> - Официальный сайт Федерального агентства воздушного транспорта (Росавиация);

52. <https://mintrans.gov.ru> - Официальный сайт Министерства транспорта РФ;

53. <https://customs.gov.ru> - Официальный сайт Федеральной таможенной службы;

54. <https://culture.gov.ru> - Официальный сайт Министерства культуры РФ;

55. <https://www.mid.ru> - Официальный сайт Министерства иностранных дел РФ;

56. <https://cgon.rosпотреbnadzor.ru> - Официальный сайт Центра гигиенического образования населения Роспотребнадзора;

57. <https://dreamchef.ru> - Официальный сайт Национальной ассоциации кулинаров России;

58. <https://chefs.expert> - Профессионально-информационный портал гильдии шеф-поваров;

59. <https://guide.michelin.com/en/restaurants/russian> - Гид Мишлен Россия;

60. <https://rusnka.ru> - Официальный сайт Национальной курортной ассоциации;

61. <https://www.iata.org> - Официальный сайт Международной ассоциации воздушного транспорта (IATA);

62. <https://www.icao.int> - Официальный сайт Международной организации гражданской авиации (ICAO);

63. <https://www.femteconline.org> - Официальный сайт Всемирной федерации водолечения и климатолечения (FEMTEC);
64. <https://www.un.org/sustainabledevelopment/ru> - Цели в области устойчивого развития;
65. <https://sdgs.un.org/ru/topics/sustainable-tourism> - Официальный сайт Департамента по экономическим и социальным вопросам ООН (Устойчивый туризм);
66. <http://www.oits-isto.org> – Официальный сайт Международной организации социального туризма (OITS);
67. <https://www.scopus.com> - Реферативная и справочная база данных рецензируемой литературы Scopus;
68. <https://apps.webofknowledge.com> - Политематическая реферативно-библиографическая и наукометрическая (библиометрическая) база данных Web of Science.

9.2. Обновляемые информационные справочные системы

1. Информационно-правовая система «Гарант». – URL: <http://www.garant.ru/>;
2. Информационно-правовая система «Консультант плюс». – URL: <http://www.consultant.ru/>.

10. Обновляемый комплект лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства

1. Microsoft Office. Интегрированный пакет прикладных программ;
2. Microsoft Windows;
3. Корпоративная информационная система «КИС».

11. Электронные образовательные ресурсы

1. ЭБС «Университетская библиотека Онлайн»;
2. ЭБС «Юрайт»;
3. Корпоративная информационная система «КИС».
4. Электронная библиотека научных публикаций, обладающая богатыми возможностями поиска и получения информации - eLIBRARY.RU
5. Электронная библиотека - <https://grebennikon.ru/journal.php> -
6. Научная электронная библиотека нового поколения КиберЛенинка <https://cyberleninka.ru>
7. Цифровой образовательный ресурс - <https://www.iprbookshop.ru/>

12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

Изучение дисциплины обеспечивается в соответствии требованиями Федерального государственного образовательного стандарта по направлению подготовки 38.04.02 «Менеджмент» к материально-техническому обеспечению. Материально-техническое обеспечение необходимое для реализации дисциплины включает: учебные аудитории для проведения учебных занятий, оснащенные оборудованием (специализированной мебелью- посадочные места по количеству обучающихся; рабочее место преподавателя; шкаф, учебная доска, стенд) и техническими средствами обучения (проектор, экран, компьютер).

Помещения для самостоятельной работы обучающихся оснащены компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в ЭИОС РМАТ.

РМАТ обеспечена необходимым комплектом лицензионного и свободно распространяемого программного обеспечения, в том числе отечественного производства (состав определен в п.10 и подлежит обновлению при необходимости).

При использовании в образовательном процессе печатных изданий библиотечный фонд укомплектован печатными изданиями из расчета не менее 0,25 экземпляра каждого из изданий, указанных в п.8, на одного обучающегося из числа лиц, одновременно осваивающих соответствующую дисциплину (модуль), проходящих соответствующую практику.

Обучающимся обеспечен доступ (удаленный доступ), в том числе в случае применения электронного обучения, дистанционных образовательных технологий, к современным профессиональным базам данных и информационным справочным системам, состав которых определяется в п.9 и подлежит обновлению (при необходимости).

**Дополнения и изменения в рабочей программе дисциплины
«Стратегический маркетинг проектов»**

на 20__/20__ учебный год

Следующие записи относятся к п.п.
Автор
Зав. кафедрой